



Iskussa  
maailmalle

## Tehovalmennukset

Voit valita näistä tehovalmennuksista 1-3  
oman tarpeesi mukaisesti.

### Yrityksen kasvustrategia

**Luo kuukaudessa myynnin ja asiakkuuksien kasvustrategia yrityksesi.**

Valmennuksessa mm. valitset oikeat asiakkaat kasvuun, määrittelet myynnin toimenpiteet ja opit tehokkaita menetelmiä parantaa yrityksesi asiakastyytyväisyyttä ja kannattavuutta.

#### AIKATAULU

- Valmennus 12.11. klo 12–16: Kasvubrändin luominen
- Valmennus 13.11. klo 12–16: Kasvun markkinapaikka
- Valmennus 25.11. klo 12–16: Kasva asiakkaan kanssa

### Brändi kasvun rakentajana

**Mikä on kilpailuetu, jolla erottua muista ja miten luoda brändi sen ympärille? Entä miten kertoa vastuullisesti vastuullisuudesta?**

Brändi kuntoon kuukaudessa. Valmennuksessa opit, miten brändi mahdollistaa kannattavuutta.

#### AIKATAULU

- Valmennus 2.10 klo 12–16: Kannattava liiketoiminta
- Valmennus 23.10. klo 12–16: Tuotteistus
- Valmennus 24.10. klo 12–16: Vastuullisuus kilpailuetuna

### Kiihdytä kasvua digimarkkinoinnilla

**Valmennuksen avulla saat digimarkkinoinnin tehokäyttöön ja sulatettua sen osaksi myyntiprosessiasi sukkasaumattomasti.**

Valmennuksessa luot käytännön toteutussuunnitelman digi- ja sisältömarkkinointiin, jonka avulla pääset laittamaan pökköä pesään digikanavissasi.

#### AIKATAULU

- Valmennus 8.10. klo 12–16: Digitaaliset työkalut kasvun mahdollistajina
- Valmennus 9.10. klo 12–16: Myynti ja asiakkuudet
- Valmennus 30.10. klo 12–16: Kiinnostava somepresens ja vaikuttajayhteistyö



## Tehovalmennukset

Yrityskohtaisissa sparraushetkissä saat varmistusta valitsemaasi suuntaan ja ammattilaisen tukea toteuttamiseen.

Jokainen Tehovalmennus sisältää 3 valmennuspäivää pienryhmissä ja yrityskohtaisen konsultoivan sparrauksen valmentajan kanssa.

Valmennus järjestetään etätoteutuksena.



Iskussa  
maailmalle

## Vientipolku

Vientipolun voi valita Tehovalmennuksen lisäksi, tai omana kokonaisuutenaan. Vientipolulla tarjoamme asiantuntijatukea elintarvikeyrityksille erityisesti viennin starttaamiseen Saksassa, Ruotsissa tai viennin kohdemaiden valintaan. **Vientipolku on tiivis valmennusohjelma, joka lähtee täysin osallistuvan yrityksen tarpeista. Ratkotaan siis yhdessä vientiin liittyviä kysymyksiä!**

### Vientipolku on sinulle...

- JOS viennin starttaamista hidastaa päätös mihin suunnata, silloin tehdään kevyt prosessi parhaiden markkinoiden kartoittamiseen ja askelmien rakentamiseen.
- JOS markkina on valittu, mutta asiakkaiden kontaktointi on vaikeaa, silloin syvennymme kohdemarkkinan ostajan ostokäyttäytymisen ymmärtämiseen ja paneudumme mm. seuraaviin asioihin: (ostosignaalit, oston mahdollistajat ja esteet, asiakasosuuden kasvattaminen sekä markkinointiviestintä).
- JOS myynnin ja markkinoinnin toimenpiteet eivät ole tuottaneet haluttua tulosta, syvennymme markkinoinnin keinojen arviointiin ja tehostamiseen.
- JOS olemassa olevasta kohderyhmästä halutaan kehittää tuottavampia asiakkuuksia, keskitymme asiakassuhteiden johtamiseen.
- JOS olet valinnut viennin kohdemaaksi Saksan, Ruotsin tai etsit vielä kohdemaata.
- Ja kaipaat sparrailua myynnin ja markkinoinnin näkökulmasta muista yrityksellenne ajankohtaisista aihealueista.

# Vientipolku

## Vientipolku sisältää:

- **Asiantuntijamme jakavat käyttöösi työkaluja ja tietoa**, joiden avulla opit tunnistamaan potentiaalisimpia markkinoita, ostokäyttäytymistä tai keinoja kasvattaa asiakasosuutta
- **Viisi valmennusta** klo 13–16, joiden teemoina:
  - Kasvun markkinapaikka
  - Kasva asiakkaan kanssa
  - Konsultatiivinen valmennus yritysten valitsemista aiheista
  - Myynti ja asiakkuudet
  - Konsultatiivinen valmennus yritysten valitsemista aiheista
- **2 x 1 h yrityskohtainen ohjausryhmä** varmistaa oikean suunnan valintaa ja sparraa alkuun valittujen askelmien edistämässä.
- **Käytettävissä asiantuntija:**
  - kohdemarkkinavalintaan
  - markkinointiin ja digimarkkinointiin
  - asiakkuuksien kehittämiseen
- **Valmennukset toteutetaan pienryhmissä ja etätoteutuksena.**
- Jokaisen valmennuksen jälkeen sinulla on selkeät etenemisaskelmat teemasta.
- Oppimisen ja työskentelyn tueksi digitaalinen oppimisalusta, joka tarjoaa työkaluja ja tietoa aihealueista elintarvikealan yrityksille kohdistettuna.



**“Aava & Bangin porukasta välittyä innostus tekemistä kohtaan, ja se innostaa myös meitä asiakkaita toisella puolella. Teillä on ammattitaitoa, monipuolista osaamista ja erityisesti pidän siitä, etteivät valmennuspäivät kanssanne ole perinteistä pönöttämistä. Ne on olleet tosi piristäviä, hauskoja ja värikkäitä. Mun mielestä se on oikea tapa tehdä tätä.”**

**– Satu Kandolin, Leipomo Primula Oy**

